

TYPE OF INDUSTRY



門家機能の拡大と進化がテーマで、中小企業診断士などの専門家、支援機関、経営者がスクラムを組み、経営と事業の革新に挑む。

J P B Mは2009年に発足した。最近の活動では地元事業者の「連携支援事業」の一環として、関東圏を中心に「スカイプラント」

心会員事業所と電気通信大学および電通大をスタートした。

ロジエクト」の実装化をスタートした。

地域の医療機関、高付加価値を目指す老舗菓子製造小売りや、

の参加など、関係する事業者の業績向上に寄与する事業について提案する。

15日に中央大学駿河台記念館で行う全国統一研修会では、地域医療連携の新たな動向で



式（写真）を開催した。式典で、顧客を保有、18の国・地域に販売実績がある16社を新規認定、10社を更新した。これにより、現認定企業は102社、小物製造卸として創業100社の大業。90%以上O E M

に3000社を超える顧客を保有、18の国・地域に販売実績がある16社を新規認定、10社を更新した。これにより、現認定企業は102社、小物製造卸として創業100社の大業。90%以上O E M

【札幌】インディテール（札幌市中央区、坪井大輔社長、011-206-9235）は、2016年、革人工知能（AI）開発のイーアイ・トウキョウ

### 精密切削加工

日成工業は、精密切削加工を手がける。樹脂と金属の両方の加工を得意とする。社長の野田宜志は「金属の同時5軸加工に取り組み企業は多いが、樹脂ではあまりない。さらに両方の加工が可能なのは武器になる」と話す。事業はもっぱら試作品の加工だが、案件により、3000個程度の量

### 日成工業

## チカラの源泉

方法にノウハウがある」と

顧客は大手医療機器メーカーなどで、どこの企業も見積もらないような微細の難加工に挑む。加工する製品の大きさは0.2mm。「シヤーペンの芯の先端くらい。米粒だと当社にとっては大変だ。そこからさらに5分の1の精度で切削加工。超精密微細加工を成功させる秘訣は、「保持や加工

### 樹脂と金属 両方得意

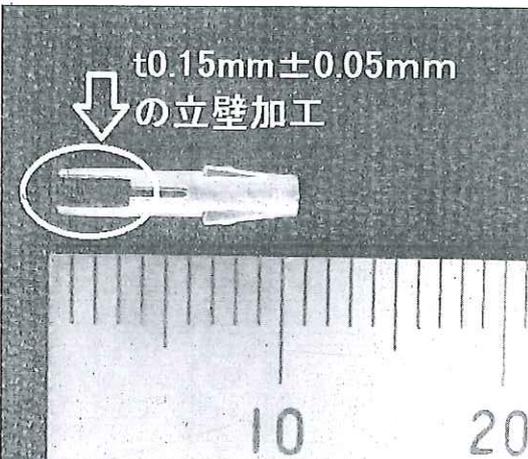


社長 野田 宜志氏

理由を野田は「切削だから」という。「切削は面白い。安価な機械でも頭を使い、削り方を考え、よい検査装置で精度を出せばいろいろな企業に必要とされる」と胸をはる。

#### 「自動化」重視

同社の設備は、マシンニング5台、平面研削盤1台、測定器二つ、CAD4台だが、他社と違うのは「自動化」に取り組んでいる点だ。CAD・CAMを含め自動化のためのソフトやハードの設備に1000万円以上を投資する。3次元計測器も検査工程の自動化のために導入した。「プログラムさえあれば自動で製造できる。人間が寝ている間も機械が動けば利益を生み出す」と



出せる」という。もともと証券会社で営業マンだった野田。当時は1時間ごとにノルマが設定されていたという。現在も時間管理を徹底し、利益を生む構造をつくる。現在は10年後を見据え、海外展開を模索する。ターゲットはドイツやスイスだ。「情報を得たり、視察に行ったりする予定だ。欧

肉形状微細加工を切削で実現

いことを突き詰め、日成工業ファンを増やしたい」と強調した。（敬称略、横浜・川口拓洋）

#### 【企業プロフィール】

所在地 川崎市中原区宮内2の24の1 社長 野田宜志氏 創業 78年（昭和53） 4月 売上高 非公開（火曜日に掲載）

## 差別化でファン形成

### モノづくり基盤・成長企業